

Trening 'Od proizvoda do brenda'

Brend kao strateško sredstvo kompanije

Ovaj trening će vam omogućiti da sagledate ulogu i značaj brenda kao strateškog sredstva kompanije koji sa svojom vrednosti na tržištu obezbeđuje održivost poslovanja kompanije na duži vremenski period u visoko konkurenckom okruženju.

Cilj treninga

- Da steknete praktična znanja iz oblasti izgradnje brenda kao i merenja vrednosti brenda te strateškog upravljanja brendom.
- Da dobijete pregled koje metodologije i modele koriste kompanije u vredovanju svetski poznatih brendova.
- Da dobijete uvid koliko je važno istraživanje potrošača u vrednovanju brenda, te koje su metrike potrebne za vrednovanje brenda.
- Da steknete uvid zašto savremenii upravljački sistemi koriste merenja u planiranju unapređenja poslovanja kao i otkrivanju uzroka nastalih promena.

Kome je namenjen?

- Menadžmentu kompanija kao što su brend menadžeri, direktori marketinga, direktori kompanija, te svima koji svojim poslovnim pozicijama doprinose i učestvuju u stvaranju vrednosti brenda.

Sadržaj treninga

- Paradigmatska promena u marketinškom razmišljanju kao rezultat digitalne revolucije i globalizacije.
- Razlika između proizvoda i brenda.
- Arhitektura brenda (strategije u vezi izbora imena i pozicioniranja brenda).
- Brend i digitalna revolucija/globalizacija.
- Brend i dijalog sa potrošačima/prodajnom operativom, lokalnom zajednicom.
- Brendovi su emotivni, a da li emocija može da se izmeri.
- Vrednovanje brenda (od imidža do vrednosti brenda).
- Merenje vrednosti brenda sa aspekta potrošača i sa aspekta investitora/vlasnika.
- Uloga istraživanja tržišta u vrednovanju brenda sa aspekta potrošača.
- Indikatori marketinške i finansijske metrike.
- Strateško upravljanje brendom - brend menadžment.

Način rada

- Primenom savremenih metoda učenja kroz akciju s intenzivnim korišćenjem grupnog rada uz direktno učešće svakog pojedinca
- Metodologijom intenzivnog komuniciranja u nastavi: timski rad, vođenje timova, učestvovanje u timu i prezentacija rezultata.
- Izvođenjem niza vežbi i primera (studije slučaja) vezanih za oblast menadžmenta brenda.

Predavač – dr Tatjana Mamula, Direktor MASMI Beograd.

Trajanje treninga je 1 radni dan (7 sati) - **Predznanje:** osnove savremenog poslovanja

Plan treninga 'Od proizvoda do brenda (strateško upravljanje brendom)'

Trener: Tatjana Mamula

1 dan

Vreme	Naziv dela treninga	Cilj	Aktivnost
09.00-09.15	Kafa dobrodošlice, okupljanje	Ice breaker.	
09.15-09.30	Pozdravna reč, podela materijala, upoznavanje sa polaznicima, predstavljanje predavača	Ciljevi treninga, predstavljanje učesnika	
09.30-11.00	Od proizvoda do brenda		
09.30-10.15	Paradigmatska promena u marketinškom razmišljanju kao rezultat digitalne revolucije i globalizacije	Predstavljanje osnovnih pojmova kao što su razlika između proizvoda i brenda, arhitektura brenda, dijalog sa potrošačem, lokalnom zajednicom, prodajnom operativom	Teorijski deo
10.15-11.00	Prezentacija studije slučaja	Primer izgradnje uspešnog brenda	Studija slučaja / razmena iskustava
11.00-11.30	Pauza za kafu		
11.30-13.30	Vrednovanje i merenje vrednosti brenda		
11.30-12.30	Merenje vrednosti brenda sa aspekta potrošača i investitora/vlasnika	Uloga istraživanja tržišta za potrebe merenja vrednosti brenda Koji su svetski modeli vrednovanja brenda – Interbrand i Brand Finance Indikatori marketinške i finansijske metrike	Teorijski deo
12.30-13.30	Gost Pitanja i odgovori	Primer ROI marketinga	Studija slučaja
13.30-14.30	Pauza za ručak		
14.30-15.30	Praktična vežba – koji su koraci potrebni u merenju vrednosti brenda	Aktivno učešće polaznika treninga	Radionica-vežba
15.30-17.00	Brend menadžment		
15.30-16.00	Strateško upravljanje brendom Kontrolni i mehanizmi predviđanja	Prikazati ulogu brenda kao organizacije, osobe, simbola	Teorijski deo
16.00-16.30	Rekapitulacija stečenog znanja kroz vežbu	Aktivno učešće polaznika treninga.	Radionica-vežba
16.30-17.00	Pitanja i odgovori	Interakcija polaznika	