

Trening 'Veštine ubedljivog i jasnog prezentiranja'

Kvalitetno i ubedljivo prezentiranje kao osnova uspešne poslovne komunikacije.

Cilj treninga:

- Saznajte značaj ubedljivog prezentiranja
- Kako izvesti dobru i ubedljivu prezentaciju
- Kako treba, a kako ne treba da izgleda javna prezentacija.
- Upoznajte pravilno korišćenje dizajna i vizuelna pomagala.
- Kako oceniti elemente bilo koje prezentacije.
- Kako se pripremiti za neugodne situacije.

Kome je namenjen?

- Menadžerima na svim nivoima u velikim i srednjim preduzećima
- Vlasnicima i direktorima malih preduzeća - preduzetnicima
- Svima koji žele unaprediti svoje veštine prezentiranja i komuniciranja

Sadržaj treninga

- Značaj javnog govora
- Kvalitet koncepcije, konstrukcije i izvedbe prezentacije
- Razjasniti devet perspektiva komunikacije
- Kako nipošto ne bi smela da izgleda prezentacija?
- Šta je dobra prezentacija?
- Šta se smatra odličnom prezentacijom?
- Pravila dizajna (Boje, grafovi, prikaz teksta)
- Pravila za korišćenje vizuelnih pomagala
- Postupak ocenjivanja elemenata prezentacije
- Informisanje i uveravanje
- Neverbalna i paraverbalna komunikacija
- Pripremiti se za neugodne situacije

Način rada

- Primenom savremenih metoda učenja kroz akciju s intenzivnim korišćenjem grupnog rada uz direktno učešće svakog pojedinca
- Metodologijom intenzivnog komuniciranja u nastavi: timski rad, vođenje timova, učestvovanje u timu i prezentacija rezultata.
- Izvođenjem niza vežbi i primera (studije slučaja) vezanih za oblast prezentiranja i unapređenja kvaliteta lične komunikacije
- Pružanjem prilike da učesnici realno procene svoje mesto i mogućnosti u odnosu na konkurenciju

Predavači:

Prof. dr **Milan Kukrika**, Evropska organizacija za kvalitet

Dipl. ing. **Miodrag Kostić**, Direktor VEZA d.o.o.

Plan treninga “Veštine ubedljivog i jasnog prezentiranja“

Kvalitetno i ubedljivo prezentiranje kao osnova uspešne komunikacije.

Predavač Milan Kukrika, radionice Miodrag Kostić
1 dan

Vreme	Naziv dela treninga	Cilj	Aktivnost
09.00-09.15	Kafa dobrodošlice, okupljanje	Ice breaker.	
09.15-09.30	Pozdravna reč, podela materijala, upoznavanje sa polaznicima, predstavljanje predavača.	Ciljevi treninga, predstavljanje učesnika.	
09.30-13.30	Prvi modul		
09.30-10.15	Javni govor - Osnovne definicije i pojmovi	Kako shvatate pojam javnog govora?	Teorijski deo
10.15-10.30	Prikaz video materijala sa studijom slučaja.	Videti primer ubedljivog javnog nastupa	Studija slučaja
10.30-11.00	Praktična vežba – Formular – Ako je javni govor odgovor šta je onda pitanje?	Aktivno učešće polaznika treninga.	Radionica-vežba
11.00-11.30	Pauza za kafu		
11.30-12.30	Potrebe za komunikacijom	Izbegavanje ili prihvatanje rizika?	Teorijski deo
12.30-13.30	Praktična vežba – Formular – Razjasniti devet perspektiva komunikacije.	Aktivno učešće polaznika treninga.	Radionica-vežba
13.00-14.00	Pauza za ručak		
14.00-17.00	Drugi modul		
14.00-14.30	Praktična vežba – Formular – Kako nipošto ne bi smela da izgleda prezentacija?	Ukazati na najveće grehe koje bi po svaku cenu trebalo izbeći	Radionica-vežba
14.30-15.30	Praktična vežba – Formular – Šta je dobra prezentacija?	Ukazati na elemente dobre prezentacije.	Radionica-vežba
15.30-16.00	Pauza za kafu		
16.00-16.30	Podela zadatka za individualne prezentacije na kraju drugog dana	Diskusija događanja prvog dana.	
16.30-17.00	Pitanja i odgovori	Interakcija polaznika.	

2 dan

Vreme	Naziv dela treninga	Cilj	Aktivnost
09.00-09.15	Kafa dobrodošlice, okupljanje	Ice breaker.	
09.15-09.30	Ukratko, rekapitulacija prethodnog dana.	Podsetiti učesnike na pređeno gradivo.	
09.30-11.00	Treći modul:		
09.30-10.15	Šta se smatra odličnom prezentacijom?	Naučiti kako se iz prezentacije može izvući maksimum koristi	Teorijski deo
10.15-11.00	Praktična vežba – Formular – Pripremiti odličnu prezentaciju?	Aktivno učešće polaznika treninga.	Radionica-vežba
11.00-11.30	Pauza za kafu		
11.30-13.00	Četvrti modul:		
11.30-12.30	Vizuelna pomagala	Pravila dizajna i korišćenja vizualnih pomagala	Teorijski deo
12.30-13.00	Primeri pravilnog dizajna i vizualnih pomagala		Studija slučaja
13.00-14.00	Pauza za ručak		
14.00-15.00	Neverbalna i paraverbalna komunikacija	Aktivno učešće polaznika treninga.	Radionica-vežba
15.00-15.30	Praktična vežba – Formular – Film i uvežbavanje na primeru	Aktivno učešće polaznika treninga.	Radionica-vežba
15.30-16.00	Pauza za kafu		
16.00-16.45	Praktična vežba – Formular – Odgovori na teška pitanja	Pripremiti se za neugodne situacije	Radionica-vežba
16.45-17.00	Pitanja i odgovori	Interakcija polaznika.	